Innovation

Indicateurs communs

Pourquoi ce thème ?

L'innovation est comprise comme l'ouverture du secteur aux nouvelles possibilités technologiques, biologiques et sociétales, ainsi que comme la capacité à innover soi-même ; sa mise en œuvre nécessite en partie des adaptations réglementaires et en partie une acceptation sociétale. Le secteur souligne qu'il est très innovant, notamment grâce à sa proximité avec la science, mais que les innovations sont encore trop peu mises en pratique, notamment en raison d'obstacles réglementaires ou de coûts élevés. La numérisation, la fermentation de précision et la sélection végétale pourraient contribuer à une plus grande durabilité.

Objectif

> *Le secteur peut soit créer lui-même des innovations conduisant à davantage de durabilité et de valeur ajoutée, soit les mettre en œuvre.*

Indicateur

Dépenses de recherche et développement par rapport au chiffre d'affaires

Unité : pourcentage

Calcul	Dépenses de recherche et développement ÷ chiffre d'affaires × 100, par entreprise ou par maillon de la chaîne de valeur

Indicateur pour l'effort d'innovation : il mesure si des activités de recherche sont menées, et non leur impact. Le seuil permettant de distinguer un niveau élevé d'un niveau faible reste à définir.

Données

Source

statistiques de l'OFS sur la recherche et le développement dans le secteur privé ; rapports annuels.

Fréquence

Pas encore défini. Il n'y a pas de collecte de données au niveau de la production.

Charge de travail

Automatique (OFS) ou manuelle (rapports annuels) ; ne peut être collectée au stade de la production avec un effort raisonnable.

Interprétation et limites

Élevé = effort d'innovation important (moyens et non effets)

- Il manque un indicateur d'impact approprié ; son élaboration est considérée comme une lacune et une mission confiée à la direction du projet.
- Évaluation de la recherche : difficilement applicable au niveau de la production, car la R&D y est rarement enregistrée de manière formelle et la recherche agricole est majoritairement publique ; plutôt réalisable au niveau de la transformation et du commerce, mais non représentatif ; les PME enregistrent rarement la R&D de manière formelle.
- La productivité du travail a été considérée comme un indicateur tout à fait approprié pour évaluer l'innovation sociale et économique, mais n'a pas été retenue ; l'influence importante des économies d'échelle et la question ouverte de savoir si une augmentation se traduit par une hausse de la valeur ajoutée ont été mentionnées.

Résumé : les informations méthodologiques complètes figurent dans la fiche descriptive disponible dans le dossier du projet.

Christof Dietler (IGAS), David Rüetschi (SALS), Adrian Rutzer (IfA)